



UNSER TEAM SUCHT VERSTÄRKUNG!

ASUP Technik GmbH - der Ausrüster für die Betonsanierer und Korrosionsschützer - ist seit vielen Jahren spezialisiert auf Produkte und Lösungen in den Bereichen Arbeitsschutz (PSA), Verbrauchsmaterial für den Korrosionsschutz und die Sanierung sowie technische Artikel für den Schiffbau und Werften. Durch Direct Sourcing in Asien und eine enge Zusammenarbeit mit den renommierten europäischen PSA-Markenherstellern erreichen wir eine maximale Produktverfügbarkeit zu allerbesten Konditionen. Zusammen mit unserer Schwesterfirma, der ASUP GmbH – dem Komplettausrüster für Sanierer und Entsorger – bieten wir ein besonders umfangreiches Sortiment für unsere Kunden.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir

Juniorverkäufer (m/w) im Außendienst für die Gebiete Deutschland Nord und Mitte

Ihre Herausforderung: Akquisition und Kundenbetreuung

- › Als Juniorverkäufer arbeiten Sie anfangs mit unserem Seniorverkäufer und werden intensiv eingearbeitet. Von Ihrem Homeoffice aus sind Sie für die Bestandskundenpflege und -betreuung im Außendienst verantwortlich.
- › Mit eigenständiger Neukundenakquise und Kundenbetreuung stärken Sie Ihr Verkaufsgebiet und bauen dieses mit Unterstützung auf.
- › Auch Sie sind für Ihre Terminplanung und Überwachung der Kundenbonität verantwortlich.
- › Darüber hinaus nehmen Sie an regionalen Messen teil und unterstützen bei deren Organisation.
- › Der Ausbau unseres Produktportfolios rundet Ihren Verantwortungsbereich ab.

Ihre Qualifikationen: Vertriebserfahrung und Eigenverantwortlichkeit

- › Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung, bestenfalls Grundkenntnisse im Vertrieb.
- › Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit, die eigenverantwortlich und selbstorganisiert arbeitet sowie in der Lage ist, langfristige Kundenbeziehungen zu generieren und aufrechtzuerhalten.
- › Sie besitzen den Führerschein der Klasse 3 bzw. B und bringen Reisebereitschaft mit.
- › Verhandlungssicheres Auftreten sowie zwischenmenschliches Geschick zählen ebenso zu Ihren Stärken.

Unser Angebot: Ihre Zukunft bei ASUP Technik

- › Wir bieten Ihnen leistungsbezogene Verdienstmöglichkeiten, die sich aus überdurchschnittlichem Fixum und - nach Gebietsübernahme - einer angemessenen Provision zusammensetzen.
- › Sie werden von uns mit komplettem Equipment sowie neutralem Firmenwagen ausgestattet.
- › Es erwarten Sie umfangreiche Schulungen durch unseren Seniorverkäufer, Schulungen bei Lieferanten und kontinuierliche interne Fortbildungen, die Ihre stetige Weiterentwicklung ermöglichen.

Sie wollen Ihr Vertriebs-Know-how gern bei uns einbringen?

Dann richten Sie Ihre Kurzbewerbung ausschließlich per E-Mail an: bewerber@asuptechnik.de

Für Vorabinformationen steht Ihnen Herr Thomas Scherber per E-Mail gern zur Verfügung.

